



## Lassen Sie uns sprechen: Face-to-Face über Teams

Sehr geehrte Vertriebspartnerinnen und Vertriebspartner,

der Faktor Mensch bleibt wichtig! Trotz Zunahme der digitalen Zusammenarbeit ist gerade zwischen Makler und Kunde die persönliche Beziehung weiterhin sehr entscheidend. Vertrauen ist in unserer Branche das A und O, dazu gehört in gewisser Weise auch, dem Gegenüber in die Augen schauen zu können.

Sich kurz persönlich besprechen oder gemeinsam auf den Bildschirm schauen: Lassen Sie uns auf **Teams** zusammenkommen. Und das ohne Extrakosten – denn die wichtigsten Features sind in der [kostenfreien Version](#) verfügbar. Die wichtigsten Informationen haben wir für Sie [hier](#) zusammengestellt. Sprechen Sie uns gerne an, dann sehen wir uns in Kürze per Teams.

Teams ist natürlich auch ein hervorragendes Tool für die Kommunikation mit Ihren Kunden. Weitere Tipps für Kundennähe trotz physischer Distanz, hat die AssCompact in [diesem interessanten Artikel](#) für Sie zusammengestellt.

Für Rückfragen wenden Sie sich bitte an Ihre bekannten Ansprechpartner.

Freundlich grüßt Sie

Ihr Maklervertrieb