



## Fresh-Up Vermarktung: „Corporate Employee Benefits - Mitarbeiterabsicherung von AXA“

Sehr geehrte Vertriebspartnerinnen und Vertriebspartner,

erfolgreiche Unternehmen setzen auf betriebliche Sozialleistungen zur Stärkung der Mitarbeiterbindung und -gewinnung.

AXA trägt diesen Bedürfnissen Rechnung und bietet mit „**Corporate Employee Benefits**“ (CEB) alle Produkt- u. Serviceleistungen zur Gesundheitsförderung, Altersversorgung & Krankenversicherung in einem Geschäftsfeld an, so dass Sie bei Ihren Firmenkunden mit passgenauen Lösungen aus einer Hand punkten und sich als Partner erster Wahl positionieren können!



### Betriebliche Krankenversicherung

Prävention  
Gesundheitsschutz



### Betriebliche Altersvorsorge

Altersversorgung  
Invaliditäts- und  
Angehörigenversorgung



### Internationale Krankenversicherung

Fürsorgepflicht bei  
Auslandsentsendung

Mit **neuen** Verkaufsunterlagen möchten wir Sie dabei gezielt unterstützen:

- CEB-Vertriebsargumentarium: Eine 10-Argumente-Mehrwertübersicht für Vertriebspartner
- CEB-Kurz-Storys: Zur Vertriebspartner- u. Firmenkundenansprache
- CEB-„Give me five“: 5 wichtige Argumente für Vertriebspartner zusammengefasst

Alle neuen Unterlagen finden Sie im ► [Makler-Extranet](#).

Für Rückfragen wenden Sie sich bitte an Ihre bekannten Ansprechpartner.

Freundlich grüßt Sie

Ihr Maklervertrieb