



Beratung goes digital – und wir unterstützen Sie!

Sehr geehrte Vertriebspartnerinnen und Vertriebspartner,

Sie möchten ein Angebot rechnen?

Vorsorge – Kranken – Komposit – auf unserer [Übersichtsseite zu den Tarifrechnern](#) finden Sie für jeden Angebotswunsch den passenden Rechner sowie eine Übersicht vieler verfügbarer, nützlicher Tools.

Sie haben Fragen?

Wir sind gerne für Sie da, beraten und unterstützen Sie. Sich kurz besprechen oder gemeinsam auf den Bildschirm schauen: Lassen Sie uns per Teams zusammenkommen. Und das ohne Extrakosten – denn die wichtigsten Features sind in der [kostenfreien Version](#) verfügbar.

Sie kennen Teams noch nicht?

Schauen Sie sich einfach unsere [kurze Beschreibung](#) mit simpleshow-Video an und gehen Sie telefonisch / per E-Mail zwecks Terminvereinbarung auf Ihre bekannten Ansprechpartner zu. Sie erhalten dann eine Einladung zu Ihrem gemeinsamen Teams-Termin.

Sie wollen sich optimal auf eine digitale Beratung vorbereiten?

Selbstverständlich unterstützen wir Sie auch bei den Vorbereitungen ihrer Kundenberatung. Viele Unterstützungsangebote mit begleitenden Vertriebskurzinformationen oder Produktinformationen und Flyern zur Kundenansprache finden Sie als PDF in unserem [Makler-Extranet](#).

Sie wollen sich unabhängig informieren?

In den letzten Monaten erschienen in der Presse unzählige Beiträge rund um Beratungstipps und digitalen Wandel.

- [►Digital, aber persönlich: Das erwarten junge Kunden](#)
(AssCompact, 12.05.2021, von Markus Zimmermann)
- [►Die 4 Säulen einer gelungenen Online-Beratung](#)
(pro-contra online, 16.06.2021, von Jan-Helmut Hönle)
- [►Versicherungsmakler wollen digital aufsteigen](#)
(das Investment, 22.06.2021, von Christian Hilmes)

Für Rückfragen wenden Sie sich bitte an Ihre bekannten Ansprechpartner.

Freundlich grüßt Sie

Ihr Maklervertrieb